

COMUNICADO À IMPRENSA

25 de fevereiro de 2022

Horizonte Minerals Plc
("Horizonte" ou a "Empresa")

Contrato do Forno do Projeto Araguaia Concedido à Hatch Ltd.

A **Horizonte Minerals Plc**, (AIM: HZM, TSX: HZM) a empresa de níquel com foco no Brasil, tem a satisfação de anunciar que, após um processo de concorrência, a Hatch Ltd. ("Hatch") foi selecionada como fornecedora do forno ("Contrato do Forno") para o Projeto Araguaia, de ferroníquel ("Araguaia" ou o "Projeto").

A Hatch é a principal fornecedora de fornos elétricos para o setor de ferroníquel, com um forte histórico na América do Sul, que inclui as operações de níquel da Anglo American e da Vale no Brasil, e as operações de Cerro Matoso da South 32, na Colômbia.

A Hatch fornecerá à Horizonte um forno circular a arco elétrico de 60 megawatts, um sistema de transferência de calcinado para alimentar o forno com 835.000 toneladas por ano de calcinado e serviços adicionais para garantir que a instalação e o comissionamento sejam bem-sucedidos. Isto é denominado "a Ilha de Processo do Forno", onde equipamentos de processo interligados são adquiridos de um fornecedor para reduzir os riscos de interface e garantir que todo o processo do forno atinja a capacidade nominal.

Como parte do Contrato do Forno, a Hatch também está sendo contratada para fornecer serviços de preparação da fase de execução, incluindo:

- Engenharia básica da Ilha de Processo do Forno, que tem sido substancialmente otimizada desde a publicação do Estudo de Viabilidade do Projeto.
- Serviços de planejamento para garantir que os componentes do forno possam ser fornecidos e entregues de acordo com o cronograma de execução.
- Comissionamento, prontidão operacional e serviços de planejamento de *ramp-up* de produção para a planta completa de ferroníquel, desde a preparação inicial de minério até o produto final.

Além da assinatura do Contrato do Forno, a Empresa está finalizando os contratos de EPCM (*Engineering, Procurement and Construction Management* ou Engenharia, Compras e Gestão da Construção), de todos os outros principais equipamentos de processo, linha de transmissão, terraplanagem e obras civis.

A estratégia de compras da Horizonte se baseia em quatro princípios-chave:

- Diagrama de fluxo baseado em um processo convencional que está bem alinhado aos parâmetros operacionais que são benchmark para todo o setor de ferroníquel. O design tem sido validado através de uma testagem extensa e por meio de testes piloto contínuos.
- Utilização dos principais fornecedores de equipamentos e prestadores de serviços que têm um histórico de sucesso na entrega de projetos de ferroníquel e outros grandes projetos industriais no Brasil.

- Aplicação do conceito de ilha de processo, onde o equipamento que está interligado no fluxograma é adquirido de um fornecedor líder para reduzir o risco da interface, também permitindo otimizar sistemas inteiros.
- Estabelecimento de uma equipe própria com profissionais experientes em projetos, brasileiros e globais, apoiada por uma equipe de consultores especializados com décadas atuando em ferroníquel, no design e na entrega de projetos e com experiência operacional.

Paralelamente às compras, as obras iniciais continuam no *site*, que incluem sondagem geotécnica, melhorias no acesso e instalações temporárias. O Projeto está bem posicionado para iniciar as principais obras de terraplanagem no início da estação seca, no início do segundo trimestre de 2022.

O CEO da Horizonte, Jeremy Martin, comentou: *“A conclusão do pacote de financiamento do projeto de US\$ 633 milhões para a construção do Projeto Araguaia foi o marco mais significativo da jornada da Horizonte até hoje. Com uma equipe experiente no Brasil, este é o início de uma fase muito empolgante para a Empresa conforme a construção do Projeto Araguaia, ao longo de dois anos, começa.*

Durante o segundo semestre de 2021, a equipe empreendeu um extenso processo de concorrência dos principais pacotes de equipamentos com fornecedores de primeira linha que compõem o fluxograma de processo para o desenvolvimento do Araguaia. Temos a satisfação de assinar o Contrato do Forno com a Hatch e tê-los como parte da equipe de engenharia e entrega, no Araguaia, trazendo sua significativa experiência na entrega de projetos bem-sucedidos e de larga escala de ferroníquel. O conhecimento e a orientação que a Hatch já forneceu em nossa preparação para execução tem sido inestimável em termos de garantir que todo o sistema de produção seja totalmente integrado e tenha desempenho conforme planejado.

Estamos reunindo um grupo de parceiros altamente experientes para operar ao nosso lado à medida que trabalhamos para entregar o Araguaia com segurança, dentro do prazo, do orçamento e com o apoio contínuo das nossas comunidades. Com as obras iniciais em andamento, estamos ansiosos pelas obras de terraplanagem no site no início da estação seca, no começo do segundo trimestre.

Com o preço do níquel atingindo as maiores altas da década e a transição para energia limpa aumentando drasticamente a demanda por níquel, tanto no mercado de aço inoxidável quanto de baterias, nunca houve um momento melhor para um novo projeto de níquel, escalável e com baixa emissão de carbono, entrar em operação. Há pouquíssimos projetos no pipeline global a curto prazo que correspondam às credenciais econômicas e de sustentabilidade do Araguaia. Embora estejamos focados em entregar a Fase 1 do Projeto, nossa equipe de expansão também segue avançando nossos planos para duplicar a produção no Araguaia, ao mesmo tempo em que leva o Projeto Vermelho a uma decisão de construção. É um momento muito empolgante para o negócio, e esperamos manter os investidores atualizados à medida que estas frentes de trabalho avançam.”

Este anúncio contém informações internas para os fins do Artigo 7 do Regulamento 596/2014 da União Europeia, conforme retido no Reino Unido de acordo com o S3 da Lei 2018 da União Europeia (Saída).

Para mais informações, visite www.horizonteminerals.com ou entre em contato:

Horizonte Minerals plc
Jeremy Martin (CEO)
Anna Legge (Comunicação Corporativa)

info@horizonteminerals.com
+44 (0) 203 356 2901

Peel Hunt (NOMAD & Joint Broker)

+44 (0)20 7418 8900

Ross Allister
David McKeown**BMO (Joint Broker)**

+44 (0) 20 7236 1010

Thomas Rider
Pascal Lussier Duquette
Andrew Cameron**About Horizonte Minerals:**

A Horizonte Minerals plc (AIM & TSX: HZM) está desenvolvendo dois projetos 100% de sua propriedade, de classe 1 no estado do Pará: o Projeto Araguaia Níquel e o Projeto Vermelho de Níquel-Cobalto. Ambos os projetos são de larga escala, alto teor, baixo custo, baixo carbono e escaláveis. O Projeto Araguaia está totalmente financiado e em construção. O Projeto produzirá 29.000 toneladas de níquel por ano para abastecer o mercado de aço inoxidável. O Projeto Vermelho está em fase de estudo de viabilidade e espera-se que produza 25.000 toneladas de níquel e 1.250 toneladas de cobalto para abastecer o mercado de baterias de veículos elétricos. O perfil combinado de produção da Horizonte a curto prazo, de mais de 50.000 toneladas de níquel por ano, posiciona a Empresa como um produtor de níquel significativo globalmente. A Horizonte está desenvolvendo um novo distrito de níquel no Brasil que se beneficiará da infraestrutura estabelecida, incluindo energia hidrelétrica disponível no Distrito Minerário de Carajás.

DECLARAÇÃO DE ADVERTÊNCIA EM RELAÇÃO A INFORMAÇÕES PROSPECTIVAS

Exceto por declarações de fatos históricos relacionados à Empresa, determinadas informações contidas neste comunicado à imprensa constituem "informações prospectivas" sob a legislação canadense de valores mobiliários. As informações prospectivas incluem, mas não estão limitadas a, declarações relacionadas ao potencial dos projetos minerais atuais ou futuros da Empresa; o sucesso das atividades de exploração e mineração; custo e tempo de exploração, produção e desenvolvimento futuros; a estimativa dos recursos minerais e reservas e a capacidade da Empresa para atingir seus objetivos em relação ao crescimento de seus recursos minerais; e a realização de estimativas de reservas e recursos minerais. Geralmente, as informações prospectivas podem ser identificadas pelo uso de terminologia prospectiva, como "planeja", "espera" ou "não espera", "é esperado", "orçamento", "programado", "estima", "projeta", "pretende", "prevê" ou "não prevê", ou "acredita", ou variações de tais palavras e frases ou declarações que determinadas ações, eventos ou resultados "podem", "poderiam", "seriam", "serão considerados", "ocorrem" ou "são alcançados". As informações prospectivas são baseadas em premissas, estimativas, análises e pareceres razoáveis da administração, feitos à luz de sua experiência e sua percepção das tendências, condições atuais e desenvolvimentos esperados, bem como outros fatores que a administração acredita serem relevantes e razoáveis nas circunstâncias presentes na data em que tais declarações são feitas, e estão inerentemente sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos, incertezas e outros fatores que podem fazer com que os resultados reais, nível de atividade, desempenho ou realizações da Empresa sejam substancialmente diferentes daqueles expressos ou implícitos por tais informações prospectivas, incluindo, entre outros, riscos relacionados a: riscos de exploração e mineração, competição de concorrentes com maior capital; a falta de experiência da Empresa em relação às operações de mineração em fase de desenvolvimento; flutuações nos preços dos metais; riscos não segurados; requisitos ambientais e outros requisitos regulatórios; exploração, mineração e outras licenças; as obrigações de pagamentos futuros da Empresa; potenciais disputas em relação ao título da Empresa a, e a área de, suas concessões de mineração; a dependência da Empresa de sua capacidade de obter financiamento suficiente no futuro; a dependência da Empresa de suas relações com terceiros; as joint

ventures da Empresa; o potencial de flutuações cambiais e instabilidade política ou econômica nos países em que a Empresa atua; flutuações cambiais; a capacidade da Empresa de gerenciar seu crescimento de forma eficaz; o mercado de negociação das ações ordinárias da Empresa; incerteza com relação aos planos da Empresa de continuar a desenvolver suas operações e novos projetos; a dependência da Empresa do pessoal chave; possíveis conflitos de interesse dos conselheiros e diretores da Empresa e diversos riscos associados à estrutura legal e regulatória dentro da qual a Empresa atua. Embora a administração da Empresa tenha tentado identificar fatores importantes que poderiam causar resultados reais materialmente diferentes daqueles contidos em informações prospectivas, pode haver outros fatores que fazem com que os resultados reais não sejam como os previstos, estimados ou pretendidos. Não pode haver garantia de que tais declarações se mostrarão precisas, pois os resultados reais e eventos futuros podem diferir materialmente daqueles previstos em tais declarações.